



Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst / Inside Sales Manager (m/w/d)

Die HPS Home Power Solutions GmbH ist ein schnellwachsendes Berliner Technologieunternehmen. Wir entwickeln und produzieren integrierte Systeme zur Speicherung von Sonnenenergie für die ganzjährige autarke Stromversorgung von Ein- und Mehrfamilienhäusern aus der eigenen Solaranlage – 100% unabhängig, CO₂ frei und transparent. Wir sind ein interdisziplinäres Team von mehr als 80 Mitarbeitern – erfahren, leidenschaftlich und begeistert mit dem Ziel, mit unserer Arbeit die Welt zu verändern.

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir einen kommunikativen **Mitarbeiter im Vertriebsinnendienst / Inside Sales Manager (m/w/d)** für unser autarkes Hausenergiesystem am Standort Berlin in Vollzeit (Referenznummer 2019-34-RDO).

Deine Aufgaben:

- Du beantwortest und qualifizierst Anfragen von potentiellen sowie bestehenden Kunden und Partnern – per Telefon und Email.
- Du übernimmst den Erstkontakt zum Kunden, koordinierst und organisierst die Weiterbearbeitung von Anfragen in Abstimmung mit den Kollegen aus dem Vertriebs-Außendienst und Key Account Management.
- Du stellst sicher, dass die Kunden- und Stammdaten im CRM-System gepflegt sind und erstellst daraus eine regelmäßige Auswertung für die Vertriebsleitung.
- Du unterstützt und koordinierst vielfältige Projekte zur Weiterentwicklung unseres Vertriebs.

Dein Profil:

- Du kannst eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und/oder ein Studium vorweisen.
- Du hast mehrjährige Erfahrung im Vertriebsinnendienst, idealerweise von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern.
- Du besitzt ein sicheres und verbindliches Auftreten und exzellente kommunikative Fähigkeiten.
- Du bist ein Organisations-Talent, äußerst strukturiert und zuverlässig.
- Du bist versiert im Umgang mit MS Office und CRM-Systemen - idealerweise hast Du fundierte Kenntnisse in der Administration und Nutzung von Salesforce (entsprechende Zertifizierungen sind von Vorteil).
- Du hast bereits Erfahrung mit Produkten aus den Bereichen Energie, Solar und/oder Umwelt, oder Hausenergietechnik.
- Du hast fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Wir bieten:

- Die Mitarbeit in einer jungen Firma mit Start-Up Flair - Kurze Entscheidungswege, offene und transparente Kommunikationskultur, ein hochmotiviertes Team, das gemeinsam die Energiewende vorantreiben möchte sowie ein exzellentes Produkt mit einem einzigartigen USP!
- Individuelle Weiterentwicklung mit viel Gestaltungsspielraum – Dich erwartet ein vielseitiges Aufgabengebiet in dem Du von Anfang an Eigenverantwortlich arbeitest.
- Einen Arbeitsstandort in Deutschlands größtem Wissenschafts- und Technologiepark Adlershof in Berlin.

Interessiert? Wenn Du glaubst, dieser interessanten und sicherlich auch fordernden Aufgabe gerecht werden zu können, dann sende bitte Deine aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Deiner Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin z.Hd. Frau Christin Kottonau per E-Mail an hr@homepowersolutions.de.